



DUTCH ENERGY SOLUTIONS BIJEENKOMST

Thema: Vendorship registratie

Zoetermeer, 11 februari 2011



Agenda

- 13.15 uur Welkom vanuit het DES programma, update jaarplan 2011
- 13.30 uur Presentatie Oil & Gas door Angus Hindley, MEED
- 14.15 uur Pauze
- 14.30 uur Presentatie Power & Desalination door Angus Hindley, MEED, incl. Q + A
- 15.15 uur Introductie workshop Vendorship en Local Contractors door André Vreman
- Discussie problematiek en ervaringen rondom registratie Vendorship
- 16.15 uur Wrap up
- 16.30 uur Netwerkborrel



Dutch Energy Solutions

- Organisatie: IRO, FME-CWM
- Opdrachtgever: AgentschapNL (voormalig EVD)
- Stuurgroep (Bestaande uit Lovink, IMT, Gemco, TNO, IRO, AgentschapNL en FME)
- Support van Jella Jella en EIN
- Leden programma (26)
- Doel: Door 3 jarige programmatische aanpak Nederlandse bedrijven ondersteunen bij het verbeteren van de marktpositie in de golfregio door:
 - Marktinformatie verschaffen
 - Handelsmissies & beurzen organiseren
 - Lokale ondersteuning
 - Positioneren NL industrie onder Dutch Energy Solutions



Activiteiten 2011

- 11 feb. Workshop thema Vendor registratie international and local contractors
- 27 feb. Handelsmissie KSA
- 21 maart Gastech Amsterdam
- april Workshop thema Local Manufacturing
- 8 mei Handelsmissie Kuwait & Abu Dhabi
- 16 okt Holland Stand SAOGE
- 24 okt PowerGen Middle East
- dec Workshop Thema TBC



Vendor registratie

Algemene aandachtspunten en
ervaringen



Selectie ontvangen vragen:

- Registratie duurt soms erg lang en men ontvangt geen bevestiging, wat kunnen we hier aan doen?
- Welke rol kan een agent spelen in het registratieproces?
- Hoe en met wie leg ik de eerste contacten?
- Hoe moet ik de registratie aanpakken als we enkel leveren aan subcontractors?
- Wij doen al jaren zaken met Saudi Aramco en Sabic in Nederland. Houdt dit in dat we dan ook voor de rest van de wereld al geregistreerd zijn of dient men zich voor ieder land te kwalificeren?



Ontvangen vragen (vervolg)

- Prequalificatie docs zijn vaak niet voldoende gericht op onze diensten, het is dan ook moeilijk om je USP's kenbaar te maken via vendor registratie/prequalificatie. Hoe hiermee om te gaan?



Vendor registratie KSA

Algemene aandachtspunten en
ervaringen



Potentiële klanten

- Major End Users
 - Saudi Aramco
 - Saudi Electricity Company
 - SABIC
 - JV Companies
 - SASREF
 - SAMREF
 - SADAF
 - Etc.
- Allemaal apart registreren!

Oriëntatie periode

- Is er (veel) vraag naar mijn product?
- Hoe uniek is mijn product?
- Wat is de lokale marktsituatie
 - Saturated and “me too”?
 - Highly innovative, unieke features?
 - Wat zijn de reguliere afzetkanalen?
 - EPC contractors – nieuw projecten
 - Vervanging en service – end user approvals



Registraties

- Je moet zichtbaar zijn in zowel de EPC-contractors registratie systemen alsmede de end user registratie systemen
- Veel online registraties zijn beschikbaar – M.n. International EPC
- Registraties moeten ondersteund worden door lokale bezoeken, presentaties, interesse tonen en commitment – waarom mijn product...?
- Er is niet een standaard werkwijze aan te geven. Verschillende producten vragen een verschillende aanpak. Het is een tijdrovend proces maar randvoorwaardelijk.



Registraties – lokale ondersteuning

SABIC - Supplier Portal - Windows Internet Explorer
 https://supplier.sabic.com/,DanaInfo=supplier.sabic.com,SSO=U+

SABIC - Supplier Portal

Welcome: Guest
2/8/2011 2:09:17 PM

Supplier Portal
Instant access to information

Home Disclaimer Registration Supply Management - Procurement Terms & Conditions Contact Us

SABIC - Supplier Portal

SABIC Supplier Portal is a centralized portal solution for managing all supplier interactions. As a web-based, easy-to-use, it provides suppliers self-service profile and catalog administration, visibility to purchasing transactions and invoicing, and the ability to initiate an inquiry or transactions such as a purchase order, Request for quotation or invoicing. SABIC Supplier Portal also provides suppliers a mechanism to communicate requests or questions to buyers, accounting and Supplier Qualifications team and provides those notices and solution

Supplier Profile
Provides complete functionality for SABIC SM suppliers to display supplier Information, bank details and contact details.

Supplier Performance
Supplier Performance tool provides a central access point for enabling suppliers to check monthly on time Performance trends and rating.

Purchase Order
Quickly access your purchase order data. You can received and acknowledge purchase order and view purchase order

Request of Quotation
Transmission of Request for Quotations and functionality to receive, download and take action by accepting to quote or decline the request.

Invoices
Suppliers can submit his invoices by log in to this portal. also can monitor the status of the invoices online, print balance confirmation, payment advice & communicate with our Accounting through feedback system.

Quick Links

- Register on this site
- Register as New SABIC Supplier
- Vendor Qualification System [For Mega Projects Only]
- Contractor Pre-Qualification System [For Mega Projects Only]
- Supplier Portal Demo
- Tianjin

Supplier Login

By logging onto the website, you confirm that you have read SABIC - Supplier Portal Terms & Conditions, and you agree to be bound by them.

Login ID:

Password:

Security Code:

Click here if you **Forget Password**



KBRSupplier - Windows Internet Explorer provided by FME-CWM

https://www.kbrsupplier.com/Supplier/Supplier_Faq.aspx

Registration Process | Sup... KBRSupplier DnB - iUpdate KBRSupplier

KBR

English Русский Print **KBR**

- Home
- Supplier Registration**
- Current Events
- News
- Useful Links

Supplier Registration

If you are interested in being considered for opportunities as a KBR supplier, simply complete our Supplier Registration form. When you register, your company is added to our Supplier Database. The Supplier Database is used to identify potential suppliers who may be invited to participate in KBR's sourcing/bid selection process. Information you provide to KBR is stored in a secure database and frequently accessed by KBR Buyers to identify capable suppliers as new needs and requirements arise. Browse the topics below to learn more about registering and to begin the registration process:

- [What qualities does KBR look for in Suppliers](#)
- [The registration process](#)
- [Before you begin registering](#)
- [What we want you to know](#)
- [Frequently asked questions](#)
- [Registration Training Demo](#)
- [Begin Registration](#)

What qualities does KBR look for in Suppliers?

- Flexible capabilities, top quality work, and competitive pricing
- A proven track record with references
- Good financial standing
- On-time delivery
- An understanding of the capital project engineering and construction business
- Quick turnaround on all requests.

The Registration Process

Please note: Registering with KBRSupplier.com does not guarantee any transactions with KBR

1. Complete this registration form and submit it.
2. You will receive your Login ID and Password via email once you have submitted your form.
3. KBR will review and verify that the necessary information has been supplied and that it is correct.
4. Upon verification, you will be added to KBRSupplier.com database.
5. Update your profile and add additional contacts as needed

Before You Begin Registering

Internet | Beveiligde modus: ingeschakeld 100%

18:01
10-2-2011



Registraties – lokale ondersteuning

- Na de officiële registratie dien je het lokaal op te volgen
- Back log van verzoeken
- Wie vaker langskomt maakt meer kans
- Wat is de value proposition echt?



Rol van agenten

- De agent wil geld verdienen
- Registraties zijn tijdrovend en houden hen af van geld verdienen – beperkt commitment bij “me too” producten
- Prijs wordt steeds belangrijker waardoor agenten naar India, China en Korea uitwijken voor hun producten
- Eigen regie behouden is daarom gewenst



DUTCH ENERGY SOLUTIONS



Q & A



Selectie ontvangen vragen:

Q: Registratie duurt soms erg lang en men ontvangt geen bevestiging. Wat kunnen we hier aan doen en welke rol speelt een agent in dit proces.

A: Lokale partner/agent kan behulpzaam zijn om lokaal op te volgen en inzicht in status te krijgen. Het is van belang van bedrijf zelf om geregistreerd te raken en dus ook te zorgen voor opvolging, bedrijfsbezoeken, technische presentaties (de gehele investering). Dit is niet de verantwoordelijkheid van de agent. Zonder initiatief van bedrijf zal agent zich er ook niet sterk voor inzetten en komt er meestal niet veel terecht van registratie.



Selectie ontvangen vragen:

- Q: Hoe en met wie leg ik de eerste contacten?
- A: Hangt sterk af van bedrijfsactiviteiten. Voor toeleveranciers aan subcontractors in specifieke niches is er soms niets te registreren.



Selectie ontvangen vragen:

- Q: Wij doen al jaren zaken met Saudi Aramco en Sabc in Nederland. Houdt dit in dat we dan ook voor de rest van de wereld al geregistreerd zijn of dient men zich voor ieder land te kwalificeren?
- A: In geval van Sabc is het belangrijk om lokaal geregistreerd te zijn. Er zijn wel plannen om supply chain te integreren. Registratie bij Aramco in Dahman noodzakelijk om al approved vendor aangemerkt te moeten worden



Selectie ontvangen vragen

- Q: Prequalificatie docs zijn vaak niet voldoende gericht op onze diensten, het is dan ook moeilijk om je USP's kenbaar te maken via vendor registratie/prequalificatie. Hoe hiermee om te gaan?
- A: Registreren als gespecialiseerde contractor. Ondersteund door presentaties. Vaak nodig om een specifieke strategie te ontwikkelen.